



Cei-RD

Centro de Exportación e Inversión
de la República Dominicana

PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EXPORTADORES

Este programa de formación y desarrollo está orientado a satisfacer las demandas de capacitación del sector exportador, potenciales exportadores y público en general interesado en comercio exterior

PROGRAMA DE DESARROLLO DE LA CULTURA EXPORTADORA (PDCE)

- 1 **PDCE-001** Emprender para Exportar.
- 2 **PDCE-002** Sembrando la Semilla Exportadora.
- 3 **PDCE-003** Potencial Exportador Regional.
- 4 **PDCE-004** Potencial Exportador de Productos.

PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EL EXPORTADOR PFE-BÁSICO)

- 5 **PFE-B001** La Decisión de Exportar.
- 6 **PFE-B002** Rol de las Instituciones Relacionadas con el Proceso de Exportación.
- 7 **PFE-B003** Formalización Empresarial.
- 8 **PFE-B004** INCOTERMS, (Nociones Básicas de las Operaciones Internacionales).
- 9 **PFE-B005** Propiedad Industrial como Desarrollo de las Pymes con Vocación Exportadora.
- 10 **PFE-B006** Inteligencia de Mercados.

PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EL EXPORTADOR (PFE-TÉCNICO)

- 11 **PFE-T001** Estructura de Costos y Precios de Exportación.
- 12 **PFE-T002** Cadena de Valor Global.
- 13 **PFE-T003** Normas y Sistemas de Empaque y Embalaje.
- 14 **PFE-T004** Aprovechamiento de los Acuerdos Comerciales en RD.
- 15 **PFE-T005** Logística de Exportación. (Gestión aduanera).
- 16 **PFE-T006** Diseño y Estrategia del Negocio Exportador.
- 17 **PFE-T007** Medios de Pagos.
- 18 **PFE-T008** Leyes de Incentivos a las Exportaciones.
- 19 **PFE-T009** Nociones de Calidad para el Exportador.
- 20 **PFE-T010** Cómo Mercadear y Comunicar el Producto (Marketing Internacional).
- 21 **PFE-T011** Comercio Electrónico.
- 22 **PFE-T012** Manejo Exitoso de Clientes Internacionales.
- 23 **PFE-T013** Prácticas de Negociación Adecuadas.
- 24 **PFE-T014** Patentes y Diseños Industriales.

PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EL EXPORTADOR (PFE-ESPECIALIZADOS)

- 25 **PFE-E001** Individuo Calificado en Controles Preventivos.
- 26 **PFE-E002** Implementación de Controles Preventivos como requisitos para Exportar Alimentos Procesados y Frescos en el Mercado Internacional.
- 27 **PFE-E003** Procedimientos de Inspección.
- 28 **PFE-E004** Requisitos de Entrada de Frutas y Vegetales a Mercados Internacionales.
- 29 **PFE-E005** Requisitos de Entrada de Carne al Mercado de Estados Unidos.
- 30 **PFE-E006** Principales Causas de Retención de Embarques.
- 31 **PFE-E007** Cadena de Frío.
- 32 **PFE-E008** Trazabilidad de Producto.
- 33 **PFE-E009** Manejo de Bases de Datos y Búsqueda de Informaciones Estratégicas.
- 34 **PFE-E010** Cómo Realizar Inteligencia Comercial, para la Identificación de Nichos de Productos y Mercados Estratégicos.

ACTIVIDADES DE FORMACIÓN INTEGRAL (FI)

35	FI-001	Gestión efectiva de Compra.
36	FI-002	Gestión de Almacén.
37	FI-003	Introducción a la Contabilidad.
38	FI-004	Introducción a las Ventas.
39	FI-005	Manejo efectivo de Capital Humano.
40	FI-006	Cómo producir con Calidad.
41	FI-007	Administración y Gerencia de Pymes.
42	FI-008	Conocimiento y uso de las TIC'S (Tecnologías de la Información y la Comunicación).
43	FI-009	Manejo Exitoso de Clientes Internacionales.
44	FI-010	El Poder de la Actitud en los Negocios.

ACTIVIDADES COMPLEMENTARIAS (AC)

45	AC-001	Mitos y Falacias de la formalización de las Pymes.
46	AC-001	Participación en Efectiva en Feria.
47	AC-001	Tratamiento Post-Venta (como mantener a tus clientes a largo plazo).
48	AC-001	Cómo Agregar Valor a tu Producto.
49	AC-001	Ventaja de las Principales Certificaciones Internacionales.
50	AC-001	Oportunidades de Negocios Internacionales.
51	AC-001	Cinco "s" (5's) Como Herramienta para Mejorar la Productividad.

SEMINARIOS COMO EXPORTAR Y COMO HACER NEGOCIO CON:

- Alemania
- Bélgica
- Brasil
- Canadá
- China
- Corea
- Costa Rica
- Cuba
- España
- Estados Unidos
- Francia
- Guatemala
- Haití
- India
- Italia
- Jamaica
- México
- Países Bajos
- Panamá
- Perú
- Reino Unido
- Taiwan
- Japón
- Curazao
- **Otros destinos**

CON LA INTERVENCIÓN DE EXPORTADORES CON CASOS DE ÉXITO POR MERCADO;

ACTIVIDADES ESPECIALIZADAS (TALLERES)

52	AE-001	Regulaciones de la FDA;
53	AE-002	Aspectos Legales y Procedimientos Gubernamentales;
54	AE-003	Buenas Prácticas Agrícolas (BPA)
55	AE-004	Buenas Prácticas de Manufactura (BPM)
56	AE-005	Análisis de Peligros y Puntos de Control Críticos(HACCP)
57	AE-006	Actualidad, Tendencia y Perspectiva del Sector en el Mercado Internacional."

Ciclo de conferencias POTENCIALIDADES DE LOS SECTOR DE PRODUCCIÓN DOMINICANO EN EL MERCADO INTERNACIONAL

SECTOR INDUSTRIAL

- Muebles
- Artículos de Piel
- Calzados
- Textiles
- Metalmecánica
- Cosméticos/Belleza

SECTOR ALIMENTOS Y BEBIDAS

- Sub-Sector Agrícola.
- Sub-Sector Orgánico.
- Sub-Sector Agroindustrial.

SECTOR DE SERVICIOS

- Telecomunicaciones
- Desarrolladores de Softwares
- Turismo médico
- TICs
- Call Centers and BPO
- Spa and Wellness
- Moda

SECTOR BIENES CULTURALES

- Artesanías
- Música
- Pintura y Escultura
- Audiovisuales

Para información y reservas de cupo
capacitacion@ceird.gob.do



809-530-5505