



# Cei-RD

Centro de Exportación e Inversión  
de la República Dominicana

## PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EXPORTADORES

Este programa de formación y desarrollo está orientado a satisfacer las demandas de capacitación del sector exportador, potenciales exportadores y público en general interesado en comercio exterior

### PROGRAMA DE DESARROLLO DE LA CULTURA EXPORTADORA (PDCE)

- 1 **PDCE-001** Emprender para Exportar.
- 2 **PDCE-002** Sembrando la Semilla Exportadora.
- 3 **PDCE-003** Potencial Exportador Regional.
- 4 **PDCE-004** Potencial Exportador de Productos.

### PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EL EXPORTADOR (PFE-BÁSICO)

- 5 **PFE-B001** La Decisión de Exportar.
- 6 **PFE-B002** Rol de las Instituciones Relacionadas con el Proceso de Exportación.
- 7 **PFE-B003** Formalización Empresarial.
- 8 **PFE-B004** INCOTERMS, (Nociones Básicas de las Operaciones Internacionales).
- 9 **PFE-B005** Propiedad Industrial como Desarrollo de las Pymes con Vocación Exportadora.
- 10 **PFE-B006** Inteligencia de Mercados.

## PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EL EXPORTADOR (PFE-TÉCNICO)

- 11 **PFE-T001** Estructura de Costos y Precios de Exportación.
- 12 **PFE-T002** Cadena de Valor Global.
- 13 **PFE-T003** Normas y Sistemas de Empaque y Embalaje.
- 14 **PFE-T004** Aprovechamiento de los Acuerdos Comerciales en RD.
- 15 **PFE-T005** Logística de Exportación. (Gestión aduanera).
- 16 **PFE-T006** Diseño y Estrategia del Negocio Exportador.
- 17 **PFE-T007** Medios de Pagos.
- 18 **PFE-T008** Leyes de Incentivos a las Exportaciones.
- 19 **PFE-T009** Nociones de Calidad para el Exportador.
- 20 **PFE-T010** Cómo Mercadear y Comunicar el Producto (Marketing Internacional).
- 21 **PFE-T011** Comercio Electrónico.
- 22 **PFE-T012** Manejo Exitoso de Clientes Internacionales.
- 23 **PFE-T013** Prácticas de Negociación Adecuadas.
- 24 **PFE-T014** Patentes y Diseños Industriales.

## PROGRAMA DE FORMACIÓN PARA EL EXPORTADOR (PFE-ESPECIALIZADOS)

- 25 **PFE-E001** Individuo Calificado en Controles Preventivos.
- 26 **PFE-E002** Implementación de Controles Preventivos como requisitos para Exportar Alimentos Procesados y Frescos en el Mercado Internacional.
- 27 **PFE-E003** Procedimientos de Inspección.
- 28 **PFE-E004** Requisitos de Entrada de Frutas y Vegetales a Mercados Internacionales.
- 29 **PFE-E005** Requisitos de Entrada de Carne al Mercado de Estados Unidos.
- 30 **PFE-E006** Principales Causas de Retención de Embarques.
- 31 **PFE-E007** Cadena de Frío.
- 32 **PFE-E008** Trazabilidad de Producto.
- 33 **PFE-E009** Manejo de Bases de Datos y Búsqueda de Informaciones Estratégicas.
- 34 **PFE-E010** Cómo Realizar Inteligencia Comercial, para la Identificación de Nichos de Productos y Mercados Estratégicos.

## ACTIVIDADES DE FORMACIÓN INTEGRAL (FI)

35	<b>FI-001</b>	Gestión efectiva de Compra.
36	<b>FI-002</b>	Gestión de Almacén.
37	<b>FI-003</b>	Introducción a la Contabilidad.
38	<b>FI-004</b>	Introducción a las Ventas.
39	<b>FI-005</b>	Manejo efectivo de Capital Humano.
40	<b>FI-006</b>	Cómo producir con Calidad.
41	<b>FI-007</b>	Administración y Gerencia de Pymes.
42	<b>FI-008</b>	Conocimiento y uso de las TIC'S (Tecnologías de la Información y la Comunicación).
43	<b>FI-009</b>	Manejo Exitoso de Clientes Internacionales.
44	<b>FI-010</b>	El Poder de la Actitud en los Negocios.

## ACTIVIDADES COMPLEMENTARIAS (AC)

45	<b>AC-001</b>	Mitos y Falacias de la formalización de las Pymes.
46	<b>AC-001</b>	Participación en Efectiva en Feria.
47	<b>AC-001</b>	Tratamiento Post-Venta (como mantener a tus clientes a largo plazo).
48	<b>AC-001</b>	Cómo Agregar Valor a tu Producto.
49	<b>AC-001</b>	Ventaja de las Principales Certificaciones Internacionales.
50	<b>AC-001</b>	Oportunidades de Negocios Internacionales.
51	<b>AC-001</b>	Cinco "s" (5's) Como Herramienta para Mejorar la Productividad.

## SEMINARIOS COMO EXPORTAR Y COMO HACER NEGOCIO CON:

- Alemania
- Bélgica
- Brasil
- Canadá
- China
- Corea
- Costa Rica
- Cuba
- España
- Estados Unidos
- Francia
- Guatemala
- Haití
- India
- Italia
- Jamaica
- México
- Países Bajos
- Panamá
- Perú
- Reino Unido
- Taiwan
- Japón
- Curazao
- **Otros destinos**

CON LA INTERVENCIÓN DE EXPORTADORES CON CASOS DE ÉXITO POR MERCADO;

## ACTIVIDADES ESPECIALIZADAS (TALLERES)

52	<b>AE-001</b>	Regulaciones de la FDA;
53	<b>AE-002</b>	Aspectos Legales y Procedimientos Gubernamentales;
54	<b>AE-003</b>	Buenas Prácticas Agrícolas (BPA)
55	<b>AE-004</b>	Buenas Prácticas de Manufactura (BPM)
56	<b>AE-005</b>	Análisis de Peligros y Puntos de Control Críticos(HACCP)
57	<b>AE-006</b>	Actualidad, Tendencia y Perspectiva del Sector en el Mercado Internacional."

## Ciclo de conferencias POTENCIALIDADES DE LOS SECTOR DE PRODUCCIÓN DOMINICANO EN EL MERCADO INTERNACIONAL

### SECTOR INDUSTRIAL

- Muebles
- Artículos de Piel
- Calzados
- Textiles
- Metalmecánica
- Cosméticos/Belleza

### SECTOR ALIMENTOS Y BEBIDAS

- Sub-Sector Agrícola.
- Sub-Sector Orgánico.
- Sub-Sector Agroindustrial.

### SECTOR DE SERVICIOS

- Telecomunicaciones
- Desarrolladores de Softwares
- Turismo médico
- TICs
- Call Centers and BPO
- Spa and Wellness
- Moda

### SECTOR BIENES CULTURALES

- Artesanías
- Música
- Pintura y Escultura
- Audiovisuales

Para información y reservas de cupo  
[capacitacion@ceird.gob.do](mailto:capacitacion@ceird.gob.do)



809-530-5505